https://mm-bremen.de/jobs/sales-consultant/

Sales Consultant (m/w/d)

?? Deine Chance im Vertrieb: Starte jetzt als Sales Consultant

Du willst im Vertrieb durchstarten, Kundenbeziehungen aktiv gestalten und innovative IT- sowie Dokumentenlösungen vermarkten? Dann bist Du bei uns genau richtig. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir **ab sofort** einen Sales Consultant / Vertriebsprofi (m/w/d) im Außendienst für den Raum Bremen.

?? Deine Aufgaben als Sales Consultant

Vertrieb & Angebotswesen

Als Sales Consultant analysierst und vermarktest du Hard- und Softwarelösungen im Dokumentenbereich, erstellst individuelle Angebote, kalkulierst diese und verfolgst sie bis zum erfolgreichen Abschluss nach.

Beratung & Prozessoptimierung

Du analysierst bestehende System- und Dokumenten-Infrastrukturen bei verschiedensten Kunden. Du berätst sie gezielt zur Ablösung papierbasierter Prozesse – von der Ist-Aufnahme bis zum maßgeschneiderten Workflow-Konzept.

Neukundenakquise & Marktentwicklung

In deiner Rolle als Sales Consultant betreibst aktive Neukundengewinnung im B2B-Umfeld, allein oder mit einem Spezialisten aus dem Team. Du identifizierst Marktpotenziale frühzeitig und baust nachhaltige Geschäftsbeziehungen auf.

Kundenbetreuung & -ausbau

Du betreust Neu- und Bestandskunden langfristig, erkennst Erweiterungspotenziale und entwickelst bestehende Verträge kontinuierlich weiter.

???? Dein Profil als Sales Consultant

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium, z. B. in BWL, Wirtschaftsinformatik, Wirtschaftsingenieurwesen oder einer vergleichbaren Fachrichtung
- Vertriebserfahrung, idealerweise im Außendienst, kombiniert mit verkäuferischem Talent und sicherem Auftreten
- Technik-Affinität, gutes IT-Verständnis sowie Interesse an digitalen Lösungen und Prozessoptimierung
- Kommunikationsstärke, Freude am Umgang mit Menschen und die Fähigkeit, Kundenbedarfe zu erkennen und überzeugend zu beraten
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise, regionale Marktkenntnisse sowie Führerschein Klasse B

?? Unser Angebot für dich als Sales Consultant

- Strukturierte Einarbeitung in ein abwechslungsreiches und anspruchsvolles Tätigkeitsfeld mit starkem Team-Support
- Kontinuierliche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten für Deine fachliche und persönliche Karriere
- Attraktives Vergütungsmodell mit Fixgehalt in der Startphase (12-24 Monate), danach leistungsorientiertes, variables Einkommen

ARBEITGEBER
Max Müller GmbH & Co. KG

Arbeitsort
Bremen und Niedersachsen
Remote work from: Wohnanschrift

START / BEGINN
ab sofort / zum frühestmöglichen Zeitpunkt

ARBEITSZEITSMODELL
Vollzeit

VERÖFFENTLICHT AM
25. März 2026

DEINE ANSPRECHPARTNERIN
Du willst im Vertrieb wirklich etwas bewegen und Deine Karriere als **Sales Consultant** gezielt weiterentwickeln? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung.



Julia Tietgen | HR-Managerin

E-Mail: job@mm-bremen.de
Whats App/Telefon: 0172 / 8176 642

- Moderne Arbeitsbedingungen mit Firmenwagen zur privaten Nutzung, flexiblem Arbeiten und mobilem Arbeiten
- 30 Tage Urlaub, JobRad, Wellpass, Mitarbeiterrabatte, betriebliche Altersvorsorge und regelmäßige Teamevents

Weitere Jobs bei Max Müller findest du auf unserer Karriereseite.